

Η Παγκόσμια Τράπεζα και η ανάπτυξη



ΓΡΑΦΕΙΟ καθηγητής,

ΔΡ. ΚΩΝΣΤΑΝΤΙΝΟΣ Γ. ΓΕΩΡΓΑΚΑΣ

Partner & Managing Director της GECON EPE
info@gecon.gr

Η Παγκόσμια Τράπεζα είναι ο μεγαλύτερος φορέας παροχής αναπτυξιακής βοήθειας σε όλον τον κόσμο. Δεν αποτελεί μία τράπεζα με την κοινή έννοια του όρου. Δραστηριοποιείται σε περισσότερες από 100 αναπτυσσόμενες χώρες, με κύριο στόχο τη βοήθεια προς τις φτωχότερες χώρες και τους κατοίκους τους.

Η Παγκόσμια Τράπεζα συνεργάζεται με κυβερνητικούς φορείς, μη κυβερνητικές οργανώσεις και ιδιωτικούς φορείς, για να δημιουργήσει βιώσιμες αναπτυξιακές στρατηγικές. Η Παγκόσμια Τράπεζα δίνει ιδιαίτερη σημασία στα εξής:

- Επένδυση στους ανθρώπους μέσω βασικής υγείας και εκπαίδευσης.
- Εστίαση στην κοινωνική ανάπτυξη, στη διακυβέρνηση και στην απάλειψη της φτώχειας.

- Ενίσχυση των δυνατοτήτων των κυβερνήσεων, ώστε αυτές να είναι σε θέση να παρέχουν ποιοτικές υπηρεσίες, αποτελεσματικά και μέσω διαφανών διαδικασιών.
- Προστασία του περιβάλλοντος.
- Προώθηση της ατομικής επιχειρηματικής πρωτοβουλίας.
- Προώθηση αλλαγών για τη δημιουργία ενός σταθερού μακροοικονομικού περιβάλλοντος, το οποίο ευνοεί τις επενδύσεις και το μακροπρόθεσμο προγραμματισμό.

Οι λειτουργίες της Τράπεζας σε γενικές γραμμές είναι να παρέχει κεφάλαια για την υλοποίηση αναπτυξιακών έργων και προγραμμάτων, να παρέχει τεχνική βοήθεια και συμβουλές ως προς την ακολουθούμενη πολιτική και να προάγει τις υπηρεσίες διάχυσης γνώσης.

Οι τάσεις που διαγράφονται στο τοπίο της δράσης του παγκόσμιου αυτού φορέα φαίνεται να οδηγούν τόσο σε αυξήσεις στον αριθμό των προγραμμάτων όσο και στο ύψος των κεφαλαίων, επιπλέον παρατηρείται στροφή κυρίως προς τη δημιουργία θεσμών, την κοινωνική ανάπτυξη και τη δημιουργία υποδομής σε αναγκαίες πολιτικές, που θα βοηθήσουν τη δραστηριότητα του ιδιωτικού τομέα.

Όπως μας ανέφερε ο Θ. Αξυλιθιώτης, private sector liaison officer the "World Bank Group" for Greece, "αν κάποιος από τους επιχειρηματίες βλέπει τον εαυτό του και την επιχείρησή του ως ένα ενδεχόμενο προμηθευτή της Παγκόσμιας Τράπεζας, δεν έχει παρά να ακολουθήσει κάποιες πολύτιμες συμβουλές. Να συγκεντρώσει το απαραίτητο πληροφοριακό υλικό έγκαιρα, να κάνει κάποιες επαφές στην προμηθευτρια χώρα, να αποκτήσει τοπικούς συνεργάτες, να δείξει σεβασμό στα τοπικά ήθη και έθιμα, να προσπαθήσει να δώσει λύση στο πρόβλημα του πελάτη και να μην επιβάλει τη δική του άποψη, θεωρώντας την τη σωστή. Πολλές ελληνικές επιχειρήσεις έχουν καταφέρει να πετύχουν αυτό που πολλοί θεωρούν "ακατόρθωτο", να συνεργάζονται με την Παγκόσμια Τράπεζα και να προμηθεύουν με τα προϊόντα και τις υπηρεσίες τους αναπτυσσόμενες χώρες (Capsimalis, Altec S.A., Design S.A., LDK Consultants Engineers and Planners S.A. κ.ά.)."

Η ευκαιρία είναι μεγάλη, αρκεί να την εκμεταλλευτούμε έγκαιρα και οργανωμένα...

(το δεύτερο μέρος του άρθρου θα δημοσιευτεί την επόμενη Κυριακή)