

Ανακάλυψε το δρόμο της επιτυχίας!

Ο Κωνσταντίνος Γεωργάκας είναι ο ιδρυτής του «Georgakas Consulting Group», το οποίο ιδρύθηκε το 1979 και αποτελείται από 3 επιχειρήσεις. Η πρώτη επιχείρηση είναι Εταιρία Περιορισμένης Ευθύνης (ΕΠΕ) και ειδικεύεται στην παροχή συμβουλευτικών υπηρεσιών σε επιχειρήσεις για θέματα οργάνωσης και διοίκησης, πωλήσεων, marketing, στρατηγικής, καθώς και για προγράμματα προσέγγισης με ξένες επιχειρήσεις από Γαλλία, Αγγλία και Κύπρο, πάντα βέβαια σε ένα πλαίσιο ευρύτερων συνεργασιών.

Υπάρχει η ατομική επιχείρηση του κ. Κ. Γεωργάκα που περιλαμβάνει στις δράσεις της τις διδασκαλίες στην Ιδιωτική και Δημόσια Τριτοβάθμια Εκπαίδευση, ειδικά σεμινάρια και εκπαιδευτικά προγράμματα φορέων και τέλος η ατομική επιχείρηση του κ. Γεωργίου Γεωργάκα, που δραστηριοποιείται σε θέματα πληροφοριακού μηχανισμού, οργάνωσης δικτύων και γενικότερα είναι μία hardware oriented επιχείρηση.

«Στο Georgakas group προσπαθούμε να δημιουργούμε συνεχώς καινοτομικά προϊόντα και υπηρεσίες. Ένα νέο πρόγραμμα είναι το GECON BUSINESS ACADEMY, του οποίου η καινοτομία είναι ότι εκτός από τη διδασκαλία (64 ωρών) προσφέρουμε ένα πακέτο συμβουλευτικών υπηρεσιών (36 ωρών) σε θέματα που ο ίδιος ο εκπαιδευμένος επιλέγει, για παράδειγμα χρηματοοικονομικά, οργάνωση πωλήσεων ή παραγωγής, κλπ. Όλο το εκπαιδευτικό πακέτο είναι πιστοποιημένο από το Institute of Leadership & Management (ILM) της Μεγάλης Βρετανίας. Το πρόγραμμα διαρκεί τρία τριήμερα ή πέντε διήμερα (ανάλογα...), έτσι ώστε ο κάθε επιχειρηματίας να μπορεί να συμμετέχει ενεργά και στον μικρότερο δυνατό χρόνο. Η αποτελεσματικότητά του είναι φανερή, γιατί οι ιδιοκτήτες μικρομεσαίων επιχειρήσεων μπορεί μέχρι σήμερα να γνωρίζουν τη φύση της παραγωγής τους αλλά δεν γνωρίζουν αρκετά πράγματα για τον ανθρώπινο παράγοντα, τα χρηματοοικονομικά, την πληροφορική κλπ. Η επιχείρηση είναι ένα σύνολο δέκα περίπου λειτουργιών.

Το πρόβλημα είναι βέβαια ότι κατανοούν την



ανάγκη της μάθησης αλλά είναι λίγο διστακτικοί στην πληρωμή αυτών των διδακτικών ωρών. Βέβαια οι περισσότερες υπηρεσίες που προσφέρουμε στην αγορά χρηματοδοτούνται από διάφορες χρηματοδοτικές πηγές».

Ποια ήταν τα κίνητρα που σας ώθησαν να ξεκινήσετε τη σημερινή επαγγελματική σας δραστηριότητα;

Την περίοδο που ξεκίνησα ατομικά το 1973 και εταιρικά το 1979, σε όλη τη διαδικασία ανάμεσα σε ελεύθερο επάγγελμα και μισθωτή εργασία, ανάμεσα σε consulting και εκπαίδευση με ενέπνευσε ο αείμνηστος καθηγητής μου Σπύρος Ζευγαρίδης, τον οποίο και μνημονεύω πάντα στην επαγγελματική, επιστημονική και οικογενειακή μου ζωή. Προσπαθώ να ακολουθήσω τα βήματα του και για τον λόγο αυτό από τότε μέχρι σήμερα ακολουθώ ένα μοντέλο δουλειάς, συνδυασμού δηλαδή μεταξύ μισθωτής-εξαρτημένης εργασίας και ελεύθερου επαγγέλματος.

Ποια είναι τα σημαντικότερα εμπόδια που συναντάτε στην καθημερινή σας επαγγελματική απασχόληση και πως προσπαθείτε να τα ξεπεράσετε;

Ένα βασικό εμπόδιο είναι η έλλειψη ανθρώπινου δυναμικού που να ενδιαφέρεται για τη δουλειά που κάνει, δηλαδή άτομα που να νοιάζονται και να ενδιαφέρονται για τη δουλειά τους. Σήμερα δεν ξέρω τι ψάχνουν οι νέοι να βρουν, πραγματικά δεν ξέρω. Συναντώ και συναναστρέφομαι με περισσότερα από 300 παιδιά φοιτητές μεταξύ 20-25 ετών κάθε χρόνο. Σαν χαρακτήρες τα νέα παιδιά είναι πολύ καλά και «εκπαιδευσιμα». Όμως δεν «ζορίζονται» και γι' αυτό ίσως δεν ξέρουν τι θέλουν. Επίσης αυτό που ξέρεi κάποιος πρέπει να ξέρεi και να το πουλήσει, να το διεκδικήσει.

Τι συμβουλές θα δίνετε σε μία νεαρή γυναίκα, νεαρό άνδρα που επιθυμεί να ξεκινήσει σήμερα μία επιχειρηματική δραστηριότητα;

Να αγαπά αυτό που κάνει και να το κάνει με κέφι, γιατί αν βαριέται αυτό που κάνει δεν έχει νόημα. Όλα αυτά τα χρόνια κάνω αυτό που θέλω και όταν κουράζομαι από αυτό, το διακόπτω. Δεν με ενδιαφέρει να κάνω κάτι καταναγκαστικά.